

Информация по рабочим местам у потенциального работодателя

Наименование по профессии/специальности: 38.02.04 Коммерция (по отраслям)

Уровень подготовка базовая

Будущая квалификация: Менеджер по продажам

Описание профессии/специальности

Менеджер по продажам занимается реализацией товаров или услуг, которые предлагает или производит организация. Они выполняют переговоры с клиентами и потенциальными клиентами, увеличивают число покупателей, совершают сделки, участвуют в формировании ассортимента товаров/ услуг в зависимости от потребностей покупателей/потребителей. Главная специфика работы менеджера по продажам – это взаимодействие непосредственно с клиентами, т.е. такой сотрудник является последним звеном в цепочке операций, приводящих к совершению покупки. Естественно, ориентироваться на целевую аудиторию должны и производители, и поставщики, и рекламщики, и многие другие участники этой цепочки. Но за достижение конечной цели их работы отвечает менеджер по продажам. Эта работа очень сильно «завязана» на коммуникативных навыках, умении найти «боль» клиента и предложить ее решение, способности тонко чувствовать его настроение и быстро реагировать на любые его перемены.

В перечень обязанностей менеджера по продажам входит:

- планирование и реализация мероприятий, направленных на расширение сети сбыта товаров или услуг;
- построение и поддержание отношений с торговыми предприятиями, дилерами брендов;
- планирование и создание каналов продвижения товаров, ориентированных на конечных потребителей;
- составление договоров (купли-продажи, поставок, дистрибьюторского распространения продукции и т.п.);
- заключение договоров с поставщиками и покупателями;
- создание и ведение базы данных покупателей, увеличение количества клиентов;
- работа над формированием и расширением ассортимента исходя из потребностей целевой аудитории.

Наименование потенциального работодателя:

Менеджеры по продажам нужны в любых компаниях, которые имеют выход к конечным потребителям своей продукции/ услуги. Например: АО «Якутоптторг», ООО «Айгуль», ООО «Ганза», Оптово-розничный центр «Санвэй», Сеть магазинов «Хозмаркет», ООО Якутская Продовольственная Компания, TELMART – сеть салонов сотовой связи, Группа компаний «Розтор», Федеральная сеть магазинов «Азбука мебели», индивидуальные предприниматели и др.

Краткая характеристика предприятия/организации:

АО «Якутоптторг» является крупнейшим предприятием Якутии, осуществляющим круглогодичный завоз социально-значимых продовольственных товаров в арктические районы, а также в труднодоступные населенные пункты Якутии.

ООО «Айгуль» занимается мелкооптовой и розничной продажей товаров и продукции.

Наименование должности: Менеджер по продажам

Возможный уровень заработной платы: от 30000 руб